

**МУНИЦИПАЛЬНОЕ АВТОНОМНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
«ФИЗКУЛЬТУРНО-СПОРТИВНЫЙ КОМПЛЕКС С
ПЛАВАТЕЛЬНЫМ БАССЕЙНОМ «ГЕЛИОС» ОРЕНБУРГСКОГО
РАЙОНА ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ»**

**ПРИМЕРНАЯ ПАМЯТКА
«КОРРУПЦИОННЫЕ РИСКИ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ЗАКУПОК**

«01» июля 2026 года

I. ПРИ ФОРМИРОВАНИИ ЗАКАЗА:

1. решение принимается не на основании реальных потребностей;
2. формирование и обоснование потребностей под «свой» интерес;
3. неправомерный выбор методов определения начальной максимальной цены;
4. потребности определены таким образом, что допускают поставку низкого качества;
5. завышение начальной цены, чтобы покрыть «откат».

**II. ПРИ ПОДГОТОВКЕ ДОКУМЕНТАЦИИ:
СОДЕРЖАТЕЛЬНЫЕ:**

1. несоответствие технического задания, с предметом контракта, подмена предмета контракта;
2. объединение в одно размещение заказа разных предметов и объектов закупки;
3. отступление в документации необходимых сведений и проектов контрактов.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ:

1. размещение не полного комплекта документов;
2. отсутствие в документации необходимых сведений.

III. ПРИ ПОДАЧЕ И ПРИЕМЕ ЗАЯВОК

1. прямые контракты и переговоры с поставщиком;
2. предоставление неполной информации о закупке, несвоевременное предоставление разъяснений на документацию о закупке, на основании запросов от участников;
3. манипуляции с предложениями поставщиков, включая принятие заявок от опоздавших участников при проведении открытого конкурса (запроса котировок);
4. поставщики вступают в картельный сговор, чтобы повлиять на цену или делят рынок искусственным проигрышем или неподачей предложений;
5. несоответствие технического задания и смет имеющимся финансовым ресурсам;
6. «заточенность» технического задания под конкретного поставщика;

7. критерии отбора поставщика, условия контракта неприемлемы для большей части поставщиков данного объекта закупки;

8. включение дополнительных «непредусмотренных» законодательством требований к участникам (завышены требования к участникам);

9. размытость (неясность, неконкретность) условий исполнения контракта, условий приемки объекта закупки, гарантийных условий.

IV. ПРИ ВСКРЫТИИ КОНВЕРТОВ

1. оглашение неполной или неверной информации о предложениях участников;

2. нарушение конфиденциальности;

3. сокрытие информации о наличии или отсутствия необходимых документов;

4. оглашение несуществующей информации о закупке;

5. подлог, добавление, изъятие, непринятие заявок на участие в конкурсе.

V. ПРИ РАССМОТРЕНИИ ЗАЯВОК

1. необоснованная дискриминация в отношении поставщиков, разместивших заявки;

2. необоснованные преференции определенному участнику;

3. разное отношение к участникам разрешения заказов (по одинаковым (схожим) условиям предложений поставщиков: одни из них допускаются, другие – нет);

4. использование необъявленных и/или недопустимых условий допуска к размещению заказа.

VI. ПРИ ВЫБОРЕ ПОБЕДИТЕЛЯ

1. необоснованная дискриминация в отношении участников при оценке и сопоставлении заявок;

2. необоснованные преференции участников при оценке и сопоставлении заявок;

3. необъективные критерии оценки;

4. использование недопустимых критериев отбора поставщиков;

5. разное отношение к разным участникам размещения заказа (по одинаковым (схожим) условиям предложений поставщиков – за одно и то же определяется разный рейтинг заявок);

6. оценка предложений субъективна или дает возможность для манипуляций и предвзятой оценки;

7. не четкие критерии оценки в документации.

VII. ПРИ ЗАКЛЮЧЕНИИ КОНТРАКТА

1. необоснованные изменения условий контракта;

2. запрос недопустимых или необъявленных документов и сведений при заключении контракта;

3. затягивание (ускорение) заключения контракта;
4. необоснованный отказ от заключения контракта;
5. необоснованное жесткое администрирование исполнения контракта вплоть до вмешательства в хозяйственную деятельность поставщика;
6. затягивание представления информации, необходимых материалов для исполнения заказа со стороны заказчика;
7. обременение контракта дополнительными необъявленными условиями;
8. дополнительные соглашения о пересмотре цен, в сторону увеличения пересмотре объемов;
9. необоснованное затягивание (ускорение) приемки и платы по контракту;
10. отсутствие контроля за исполнением гарантийных обязательств;
11. необоснованные претензии по объемам и срокам гарантий;
12. изменение заказчиком условий гарантийного обслуживания;
13. игнорирование гарантийного периода;
14. подписание актов выполненных работ и приемки товаров до фактического исполнения контракта;
15. необоснованно жесткие (мягкие) или необъявленные условия приемки продукции по контракту.

